

Tengo una Mente Millonaria

Principio de Riqueza: pág. 22

Tus ingresos pueden crecer únicamente hasta donde crezcas tú

Principio de Riqueza: pág. 26

Si quieres cambiar los frutos, tendrás que modificar primero las raíces. Si quieres cambiar lo visible, antes deberás transformar lo invisible.

Principio de Riqueza: pág. 28

El dinero es un resultado, la riqueza es un resultado, la salud es un resultado, la enfermedad es un resultado, tu peso es un resultado. Vivimos en un mundo de causas y efectos.

Explicación sobre las Afirmaciones y Decretos: pág. 29

Declaración: pág. 31

Mi mundo interior crea mi mundo exterior. Tengo una Mente Millonaria

Principio de Riqueza: pág. 32

Si me das cinco minutos, puede predecir el futuro económico que tendrás el resto de tu vida.

Principio de Riqueza: pág. 33

Los pensamientos llevan a sentimientos. Los sentimientos llevan a acciones. Las acciones llevan a resultados.

Principio de Riqueza: pág. 38

Cuando el subconsciente debe elegir entre emociones profundamente arraigadas y la lógica, casi siempre ganan las primeras.

Declaración: pág. 41

Lo que oí acerca del dinero no necesariamente es cierto. Decido adoptar nuevas formas de pensar que contribuyan a mi felicidad y a mi prosperidad. Tengo una Mente Millonaria

Principio de Riqueza: pág. 50

Si tu motivación para adquirir dinero o éxito procede de una raíz no productiva, como el miedo, la rabia o la necesidad de "demostrar lo que vales", el dinero nunca te reportará felicidad.

Declaración: pág. 53

Lo que tomé como modelo en torno al dinero era la forma de actuar de ellos (mis padres). Ahora yo decido la mía. Tengo una Mente Millonaria

Declaración: pág. 60

Libero mis experiencias con el dinero no productivas del pasado, y creo un futuro nuevo y rico. Tengo una Mente Millonaria.

Los Secretos de la Mente Millonaria

www.siendoprospero.com

T. Harv Eker

Principio de Riqueza: pág. 66

El único modo de cambiar de forma permanente la temperatura de la habitación es programar de nuevo el termostato. De la misma manera el único modo de cambiar tu nivel de prosperidad económica “de forma permanente” es reprogramar de nuevo tu termostato económico.

Principio de Riqueza: pág. 67

Ser consciente es observar tus pensamientos y tus acciones de modo que en el momento actual puedas elegir viviendo verdaderamente, en lugar de ser dirigido por programaciones del pasado

Declaración: pág. 69

Observé mis pensamientos y tomo únicamente en consideración aquellos que me infunden poder. Tengo una Mente Millonaria.

Principio de Riqueza: pág. 76

Puedes adoptar las actitudes que contribuirán a tu felicidad y tu prosperidad en lugar de caer en actitudes que no ayudan a ello.

Archivo de Riqueza, No. 1: pág. 79

La gente rica piensa: Yo creo en mi vida

La gente pobre piensa: La vida es algo que me sucede

Principio de Riqueza: pág. 83

El dinero es extremadamente importante en las áreas en las que funciona, y extremadamente poco importante en las que no.

Principio de Riqueza: pág. 85

Cuando te estás quejando te conviertes en un imán viviente para la desgracia.

Principio de Riqueza: pág. 87

No existe ninguna víctima que sea rica.

Declaración: pág. 88

Yo creo en el nivel exacto de mi prosperidad económica. Tengo una Mente Millonaria.

Archivo de Riqueza, No. 2: pág. 90

La gente rica juega al juego del dinero para ganar

La gente pobre juega al juego del dinero para no perder

Principio de Riqueza: pág. 92

Si tu meta es estar cómodo económicamente lo más probable es que jamás te hagas rico. Pero si tu meta es ser rico, lo más probable es que acabes estando inmensamente cómodo.

Declaración: pág. 93

Mi meta es convertirme en millonario ¡ Y más ! Tengo una Mente Millonaria.

Los Secretos de la Mente Millonaria

T. Harv Eker

www.siendoprospero.com

Archivo de Riqueza, No. 3: pág. 94

La gente rica se compromete a ser rica.

La gente pobre desearía ser rica.

Principio de Riqueza: pág. 97

La razón número uno por que la mayoría de la gente no obtiene lo que quiere es que no sabe lo que quiere.

Principio de Riqueza: pág. 100

Si no estás completa, total y verdaderamente comprometido a crear riqueza, lo más probable es que no lo consigas.

Declaración: pág. 101

Me comprometo a ser rico. Tengo una Mente Millonaria.

Archivo de Riqueza, No. 4: pág. 102

La gente rica piensa en grande

La gente pobre piensa en pequeño.

Principio de Riqueza: pág. 103

La Ley de Ingresos: "Sé te pagara en proporción directa al valor de lo que tú das, según el mercado".

Declaración: pág. 108

! Pienso en grande ! Elijo ayudar a miles y miles de personas. Tengo una Mente Millonaria.

Archivo de Riqueza, No.5: pág. 109

La gente rica se centra en las oportunidades.

La gente pobre se centra en los obstáculos.

Declaración: pág. 117

Me centro en las oportunidades por encima de los obstáculos. Me preparó, disparó, apunto. Tengo una Mente Millonaria.

Archivo de Riqueza, No.6: pág. 118

La gente rica admira a otra gente rica y próspera.

A la gente pobre le molesta la gente rica y próspera.

Principio de Riqueza: pág. 129

Bendice aquello que quieras. Filosofía Huna.

Declaración: pág. 129

¡ Admiro a la gente rica ! ¡ Bendigo a la gente rica ! ¡ Amo a la gente rica ! Y yo también voy a ser una de esas personas ricas. Tengo una Mente Millonaria.

Los Secretos de la Mente Millonaria

www.siendoprospero.com

T. Harv Eker

Archivo de Riqueza, No.7: pág. 130

La gente rica se relaciona con personas positivas y prósperas

La gente pobre se relaciona con personas negativas y sin éxito.

Declaración: pág. 137

¡Límite a la gente rica y próspera ! ¡Me relaciono con gente rica y próspera ! Si ellos pueden yo puedo ! Tengo una Mente Millonaria.

Archivo de Riqueza, No.8: pág. 138

La gente rica está dispuesta a promocionarse ella misma.

La gente pobre piensa de forma negativa en lo referente a la venta y promoción.

Principio de Riqueza: pág. 142

Los líderes ganan una barbaridad de dinero más que los seguidores.

Declaración: pág. 143

Promociono mi valía con pasión y entusiasmo. Tengo una Mente Millonaria.

Archivo de Riqueza, No.9: pág. 144

La gente rica es más grande que sus problemas.

La gente pobre es más pequeña que sus problemas.

Principio de Riqueza: pág. 145

El secreto del éxito no es tratar de evitar los problemas ni deshacerte de ellos; tampoco acobardarte ante ellos. El secreto es crecer tú de forma que seas más grande que cualquier problema.

Principio de Riqueza: pág. 146

Si tienes un gran problema en tu vida, significa que ¡estás siendo una persona pequeña!

Declaración: pág. 149

Yo soy más grande que cualquier problema. Puedo manejar cualquier problema. Tengo una Mente Millonaria.

Archivo de Riqueza, No.10: pág. 150

Los ricos son excelentes receptores.

Los pobres son malos receptores.

Principio de Riqueza: pág. 153

Tú dices que eres valioso, lo eres. Si dices que no eres valioso, no lo eres. De cualquier modo vivirás dentro de tu propia historia.

Los Secretos de la Mente Millonaria

www.siendoprospero.com

T. Harv Eker

Principio de Riqueza: pág. 155

Si un roble de treinta metros de altura tuviese la mente de un ser humano, solamente crecería hasta una altura de tres metros. T. Harv Eker

Principio de Riqueza: pág. 156

Por cada uno que da debe haber uno que recibe, y por cada uno que recibe debe haber uno que da.

Principio de Riqueza: pág. 161

El dinero únicamente potenciará tus rasgos de carácter.

Principio de Riqueza: pág. 162

El modo en que haces cualquier cosa es el modo en que lo haces todo.

Declaración: pág. 163

Soy un excelente receptor. Estoy abierto y dispuesto a recibir enormes cantidades de dinero en mi vida. Tengo una Mente Millonaria.

Archivo de Riqueza, No.11: pág. 165

Los ricos eligen que se les paguen según los resultados.

Los pobres eligen que se les pague según el tiempo empleado.

Principio de Riqueza: pág. 165

No hay nada malo en obtener un sueldo fijo, a menos que no interfiera en tu capacidad de ganar lo que mereces. El problema, es que generalmente, interfiere.

Principio de Riqueza: pág. 167

Jamás pongas techo a tus ingresos.

Declaración: pág. 172

Elijo que se me pague de acuerdo a mis resultados. Tengo una Mente Millonaria.

Archivo de Riqueza, No.12: pág. 173

Los ricos piensan: "las dos cosas"

Los pobres piensan: "o esto o lo otro"

Principio de Riqueza: pág. 178

Los ricos creen que "puedes tener el pastel y también comértelo". La gente de clase media cree que "el pastel es demasiado rico, así que solo tomare un trocito". Los pobres no creen que merezcan pastel, de modo que piden una rosquilla, se centran en el agujero, y se preguntan cómo es que no tienen "nada".

Declaración: pág. 181

Yo siempre pienso "las dos cosas". Tengo una Mente Millonaria.

Los Secretos de la Mente Millonaria

www.siendoprospero.com

T. Harv Eker

Archivo de Riqueza, No.13: pág. 182

Los ricos se centran en su fortuna neta

Los pobres se centran en lo que ganan con su trabajo

Principio de Riqueza: pág. 183

La verdadera medida de la riqueza es la fortuna neta, no los ingresos del trabajo.

Principio de Riqueza: pág. 189

Allí donde va la atención, fluye la energía y aparecen los resultados.

Declaración: pág. 190

Me centro en construirme una fortuna neta. Tengo una Mente Millonaria.

Archivo de Riqueza, No.14: pág. 191

La gente rica administra bien su dinero.

La gente pobre administra mal su dinero.

Principio de Riqueza: pág. 194

Hasta que demuestres que sabes manejar lo que tienes ¡no obtendrás más!

Principio de Riqueza: pág. 194

El hábito de administrar tu dinero es más importante que la cantidad.

Principio de Riqueza: pág. 201

O controlas el dinero o él te controlará a ti.

Declaración: pág. 201

Soy un excelente administrador del dinero. Tengo una Mente Millonaria.

Archivo de Riqueza, No.15: pág. 203

Los ricos hacen que su dinero trabaje mucho para ellos.

Los pobres trabajan mucho por su dinero.

Principio de Riqueza: pág. 216

La gente rica ve cada dólar como una "semilla" que puede plantarse para ganar cien dólares más, que después se pueden sembrar de nuevo para ganar mil dólares más.

Declaración: pág. 216

Mi dinero trabaja para mí y cada vez gana más dinero. Tengo una Mente Millonaria.

Archivo de Riqueza, No.16: pág. 217

Los ricos actúan a pesar del miedo.

Los pobres dejan que el miedo los detenga.

Los Secretos de la Mente Millonaria

T. Harv Eker

www.siendoprospero.com

Principio de Riqueza: pág. 218

La acción es el “puente” entre el mundo interior y exterior.

Principio de Riqueza: pág. 219

Un verdadero guerrero puede “domar a la cobra del miedo”.

Principio de Riqueza: pág. 220

No es necesario tratar del librarse del miedo con el fin de tener éxito.

Principio de Riqueza: pág. 221

Si estás dispuesto solo hacer lo que sea fácil, la vida será dura. Pero si estás dispuesto a ser lo que sea duro, la vida será fácil.

Principio de Riqueza: pág. 223

La única ocasión en la que de verdad estás creciendo es cuando te sientes incómodo.

Principio de Riqueza: pág. 228

Entrenar tu propia mente y mandar sobre ella es la habilidad más importante que podrías poseer jamás, tanto en términos de felicidad como de éxito.

Archivo de Riqueza, No.17: pág. 232

Los ricos aprenden y crecen constantemente.

Los pobres piensan que ya lo saben.

Principio de Riqueza: pág. 233

Puedes ir tirando (conservar tus viejos hábitos) o puedes ser rico, pero no las dos cosas.

Principio de Riqueza: pág. 237

Todo maestro fue alguna vez aprendiz. T. Harv Eker

Principio de Riqueza: pág. 240

Para cobrar la mejor paga debes ser el mejor.

Declaración: pág. 242

Me comprometo a aprender y crecer constantemente. Tengo una Mente Millonaria.